

Prospects CRM PRO

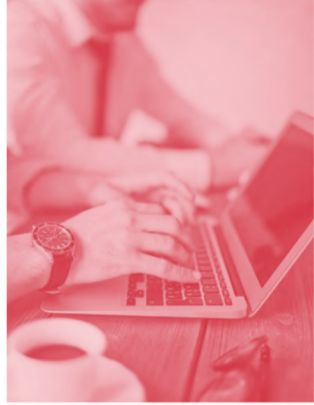
La gestion des relations simplifiée

Prospects CRM PRO est un outil de gestion des relations de pointe qui vous aide à vous concentrer sur vos plus grandes opportunités, à nouer des relations avec vos clients, à gagner plus de références et de clientèle et à maximiser le potentiel de votre réseau de clients.

Intégré avec Matrix™ et Prospects Mobile - Pour une efficacité et productivité maximales. L'intégration poussée entre Prospects CRM, Matrix, le Portail Client et Prospects Mobile crée un hub unique où possibilités des clients sont retracées et synchronisées sur toutes les plateformes.

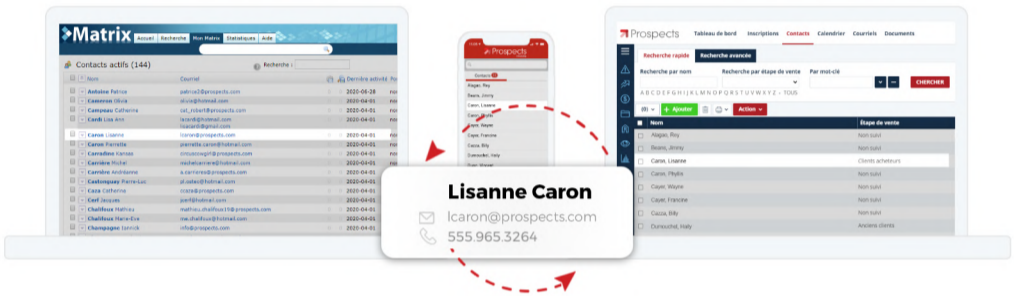
Organisez vos contacts - Des étapes de vente et des mots clés faciles à utiliser vous permettent de segmenter et de cibler vos contacts afin de fournir la bonne information aux bonnes personnes au bon moment.

Tableau de bord - Le Tableau de bord et l'Assistant virtuel de votre CRM vous permettent de rester concentré sur ce qui compte le plus et d'agir immédiatement sur vos opportunités les plus prioritaires. Passez en revue vos prospects et gérez vos tâches, vos suivis, vos visites et bien plus encore.



“ Prospects est un CRM génial! J'adore l'intégration avec l'application mobile et le fait d'avoir toutes les informations à propos de mes clients au bout des doigts. Avoir un accès complet à la base de données Centriss à partir de Prospects est un énorme atout lorsque j'envoie des inscriptions, et la fonction de Rapport de marché est tout simplement formidable! ”

Martin Dumont,
Groupe Sutton Synergie



Modèles de textes

Un contenu de qualité contribue à renforcer la confiance et l'autorité avec vos prospects et clients. Vous gagnerez des heures en profitant de la bibliothèque de courriels rédigés par des professionnels disponibles dans Prospects.

Plans d'action

Créez vos propres plans ou profitez de plans déjà à votre disposition, adaptés à chaque étape de vente et à chaque type de suivi. Les plans comprennent des exemples de courriels et de textes, ainsi que des suggestions d'activités pour maintenir une bonne relation avec vos contacts.

Publications Facebook

Prospects CRM publie automatiquement vos nouvelles inscriptions, vos visites libres et vos rapports de marché sur vos pages Facebook.

Rapports de marché

L'outil n°1 pour rester en contact. Envoyez des rapports professionnels affichant votre image de marque qui établissent et tiennent vos prospects et anciens clients informés des dernières tendances en matière de prix et de vente dans leur quartier.

Cartes virtuelles

Profitez des cartes virtuelles à votre disposition que vous pouvez personnaliser pour annoncer vos nouvelles inscriptions et vos visites libres. Elles sont parfaites pour les anniversaires de naissance, les fêtes et les commémorations d'emménagement aussi!



Gestion des prospects

Traitez vos prospects comme un Pro! Prospects CRM saisit des prospects provenant de diverses sources comme Zillow, les publicités Facebook et votre site web. Des réponses automatiques et des plans d'action assurent un suivi rapide pour que vous ne manquiez plus jamais une

Match ! Alertes d'inscriptions

Activez des alertes d'inscriptions automatiques pour vos clients. Recevez des notifications instantanées lorsqu'une fiche inscription est consultée plusieurs fois.

Rapport d'activité

Tenez vos vendeurs informés, en temps réel, de votre travail et vos activités réalisés, y compris les publicités, les rendez-vous, les visites et les commentaires des acheteurs.